

Factoring

Wenn Sie ständig hohe Forderungen gegen Ihre Kunden haben, jedoch über den entsprechenden Geldwert sofort verfügen wollen, bietet sich als Lösung für Ihr Problem das „Factoring“ an.

Beim Factoring handelt es sich um den Verkauf von Forderungen aus Warenlieferungen an den sogenannten Factor (z. B. eine Bank), mit dem Ziel,

- Ihnen als Verkäufer rasch zu Ihrem Geld zu verhelfen, d.h. Liquidität zu verschaffen und
- Sie von der laufenden Bonitätsüberwachung Ihrer Kunden zu befreien.

Das Factoring in seiner umfangreichsten Variante beinhaltet eine

- Dienstleistungs-,
- Risikoübernahme- und
- Finanzierungskomponente.

Die **Dienstleistung** des Factors umfasst dabei die Übernahme

- der Debitorenbuchführung,
- des Mahnwesens sowie
- das Forderungsinkasso.

Die **Risikoübernahme** besteht aus

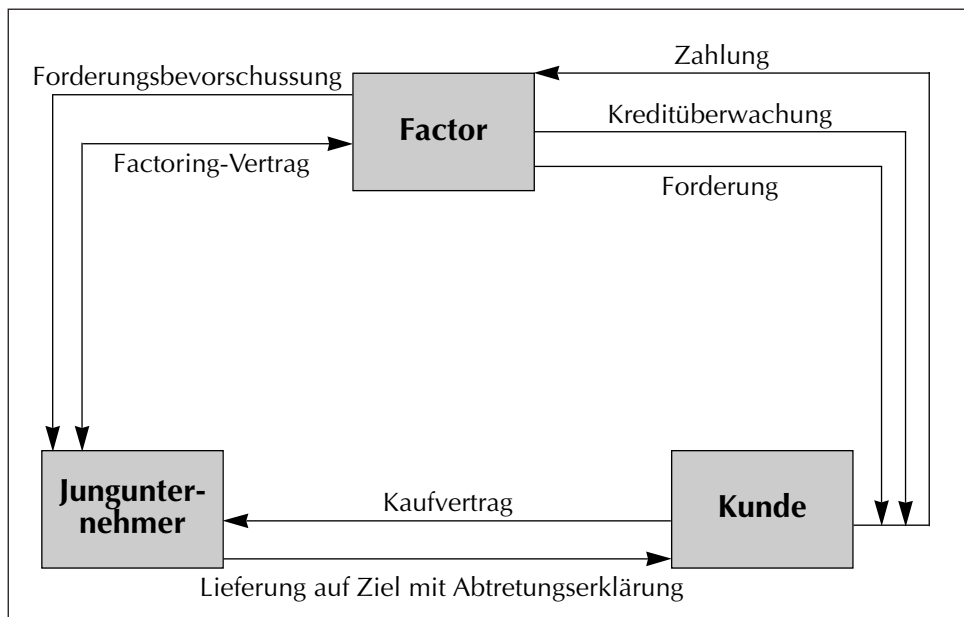
- der Übernahme des Ausfallrisikos (gegen Aufpreis) sowie
- der laufenden Bonitätsprüfung Ihrer Kunden.

Die **Finanzierungskomponente** ist in der Bevorschussung der angekauften Forderungen zu sehen:

Sie senden alle Rechnungen aus Lieferungen an den Factor. Dieser zahlt Ihnen dann den Rechnungsbetrag abzüglich eines entsprechenden Prozentsatzes (10 bis 20 % je nach Risiko) aus. Forderungen, die üblicherweise erst innerhalb von 30 Tagen oder länger fällig sind, können somit entsprechend früher in Geld umgewandelt werden.

Fortsetzung





Factoring-Schema

Vorteile des Factorings:

- Sie verringern den Kapitaleinsatz im Umlaufvermögen (Kundenforderungen).
- Sie können durch die gewonnene Liquidität Ihre Lieferantenrechnungen rascher zahlen und dadurch Skonto ausnützen.
- Bei Übertragung der Debitorenbuchhaltung und des Mahnwesens an den Factor sparen Sie Personal- und Sachkosten.

Nachteilig kann sich für Sie auswirken,

- dass der Factor nur bonitätsmäßig einwandfreie Forderungen übernimmt und sich gegebenenfalls ein Rückbelastungsrecht vorbehält (Rückstufung!);
- dass neben Zinsen noch zusätzliche Kosten, in der Regel zwischen 3 – 5 % der Forderungen anfallen;
- dass Sie nicht das Forderungsvolumen haben, ab welchem der Einsatz des Factoring wirtschaftlich ist (Durchschnittswert der Fakturen über € 200,- bzw. Jahresumsatz ab € 150.000,-).